

Idé och copy för broschyr

Uppdragsgivare: Aven Pallen AB
Kontakt: Franklin Niklasson 0525/19900

I början av 90-talet gjorde jag mitt första uppdrag för det som då var familjeägda Rabbalshede Pall AB. Det var en ganska omfattande kampanj – med broschyr, säljbrev, kundtidning och direktreklam bland annat – inför ägar- och namnbyte. Namnet blev Pallen AB. Efter något år blev norska Aven A/s in som ägare och det blev lite mer uppdrag för mig, liksom nu igen när Aven-koncernen fått svenska ägare och företaget heter Aven Pallen AB. Grafisk form Nils Eriksson.

Magnus Lindström



ANENBOKEN

Så här bra ska det vara när du köper pall och specialemballage



avenbok -en, -ar s **1**. lågt träd, vanligen 5-10 m högt, med smal krona och till det yttre mera lik almen än boken. **2. Avenboken** normativ skrift rörande ultimata förhållanden för inköp av pall och specialemballage i Sverige och Norge

Innehåll

Ett komplett sortiment	s. 4
Yrkeskunskap och erfarenhet	s. 5
Självklart KD-märkt	s. 6
Säker leverantör	s. 7
Perfekt leveransservice	s. 8
Kontrollerad kvalitet	s. 9
Aktivt miljöengagemang	s.10
Ansvarstagande producent	s.11
Stabilt företag	s.12
Utvecklingsvilja och förmåga	s.13
Stor leverantör	s.14



Ett komplett sortiment

Det har ingen betydelse hur godset ser ut. Du ska inte behöva mer än en leverantör av pallar och specialemballage för dina leveranser. Du ska kunna få engångspallar, special-emballage, EUR-pallar, pallkragar, board- eller spånskive-produkter på ett och samma ställe.

Det blir enklare så.



Yrkeskunskap och erfarenhet

Det ska finnas yrkeskunskap där du köper emballage. Gärna bortemot 50 års erfarenhet av pallkonstruktion. Då kan det mycket väl hända att du får en smartare lösning än du själv hade tänkt dig.

Det är inte så dumt.



Självklart KD-märkt

Allt fler länder kräver att lastpallar ska vara KD-behandlade och KD-märkta. Det innebär att virket är upphettat till 56° C i kärnan under minst 30 minuter. Därmed är virket befriat från eventuella skadeinsekter.

Att din leverantör har Jordbruksverkets licens för KD-märkning är en självklarhet liksom att märkningen av dina pallar sker snabbt och billigt.

Det ska tillhöra rutinerna.



Säker leverantör

När du har lagt din beställning, ska du kunna lägga bekymren åt sidan. Risken för produktionsstopp, till exempel på grund av brand, måste vara minimal. Leverantören ska ha ett så modernt och säkert system för brandvarning och släckning som möjligt.

Även hos den bästa leverantör kan det uppstå oförutsedda avbrott i produktionen. Då ska leverantören kunna visa att det finns uppbackning från andra företag som kan stå för stödleveranser.

Det är bra att ha i ryggen.



Perfekt leveransservice

Om det kniper ska du kunna komma med din order på morgonen och ha leveransen innan arbetsdagen är slut. Väntar du till eftermiddagen med att beställa ska leveransen kunna komma morgonen därpå. Du bör förstås räkna med att en så extrem snabbhet kostar lite extra – tid är pengar.

Men den ska vara möjlig att få.

Inte ens i normala fall får det ta mer än ett par tre dagar.

Alla måste ha samma inställning till din leverans: du ska få den på avtalad tid.

Det är ett anständigt krav.



Kontrollerad kvalitet

Din leverantör måste vara medveten om kvalitetsens betydelse. Medvetenheten ska vara väl förankrad och genomsyra hela företaget. Certifiering enligt ISO 9001 är en självklarhet liksom en uttalad kvalitetspolicy.

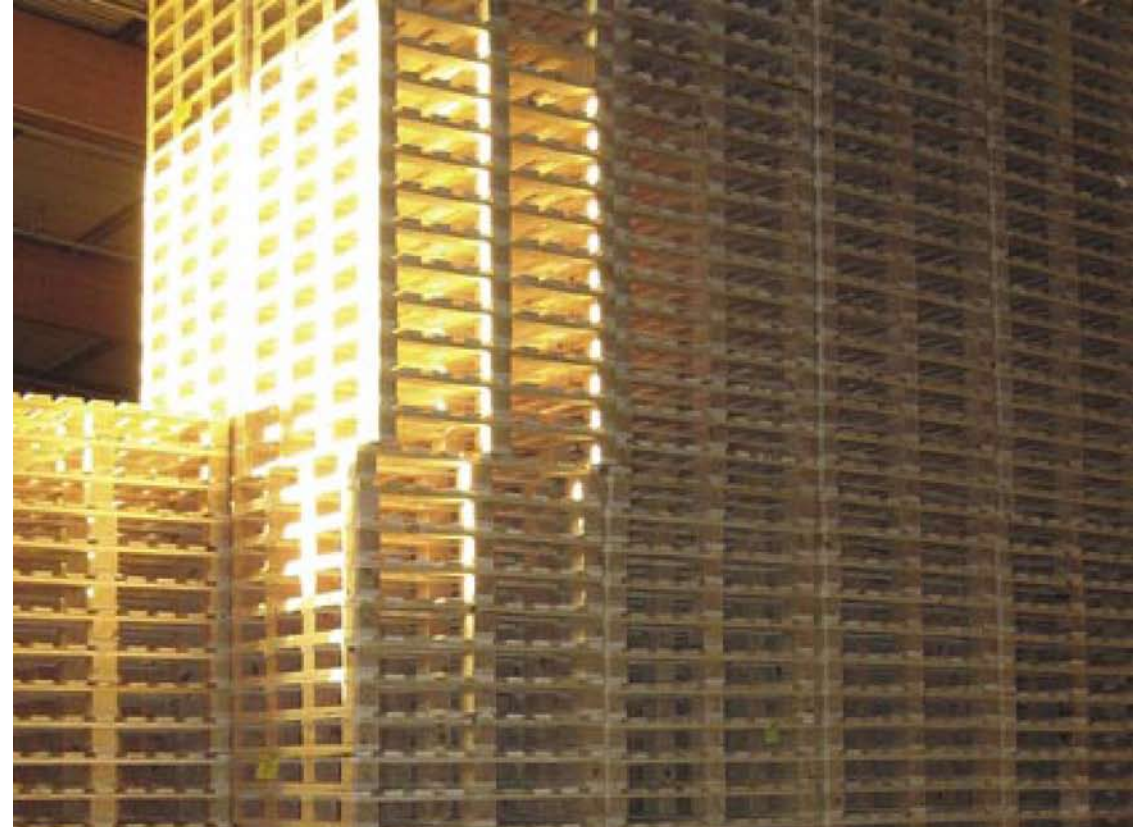
Risken att du ska behöva reklamera en leverans ska i stort sett vara obefintlig.



Aktivt miljöengagemang

Allt som företaget gör ska ske med största möjliga hänsyn till miljön. Naturligtvis är din leverantör certifierad enligt ISO 14001. Produktionen ska vara lätt att följa upp hela vägen från virket i skogen till leveransen hos dig.

Allt för miljöns skull.



Ansvarstagande producent

Ett seriöst företag tar ansvar för sina produkter även när de tjänat färdigt. Din leverantör ska ha engagerat ett återvinningsföretag för att ta hand om dina uttjänta pallar och emballage. Du ska kunna lämna allt obehandlat trä, fritt och utan avgift, vid deras uppsamlingsstationer. Det är ett led i branschens arbete att skapa ett återvinningsystem för allt trä.

Som ansvarsmedveten producent ska din leverantör självklart ta del i det arbetet.

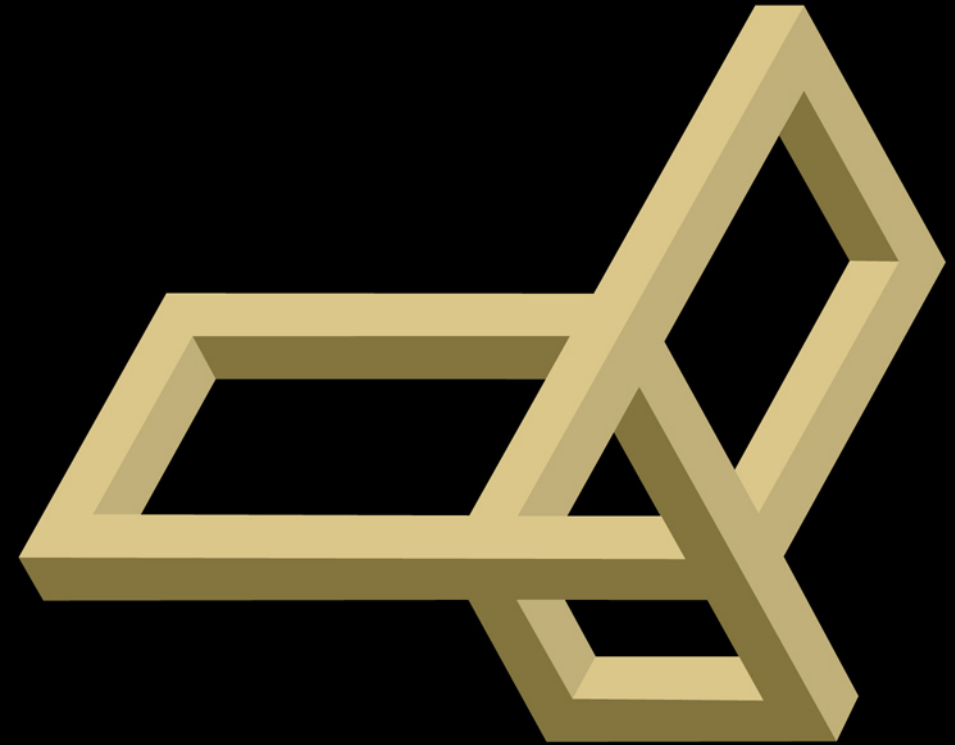


Stabilt företag

Det företag du väljer som leverantör ska kunna visa att det är stabilt. Det ska gärna ha kunder som varit trogna i några decennier. Din leverantör ska ha en sund ekonomi, gärna med högsta kreditvärdighet – till exempel AAA enligt Soliditets kreditratingsystem.

Ett stabilt företag följer förstås också kollektivavtalen och arbetar inte med underbetald personal.

Du ska ha en leverantör som alltid gör sitt yttersta, alltid är tillgänglig och går att lita på. Produktionsapparat och personalstyrka ska vara flexibla, så att du också med kort varsel kan få ett stort antal pallar. Det kan vara guld värt för dig.



Utvecklingsvilja och förmåga

Din leverantör måste visa vilja och förmåga att utvecklas. Ett sådant företag återinvesterar en stor del av vinsten till exempel i ny, teknisk utrustning. Allt för att hela tiden göra produktionen säkrare och mer effektiv.

Det vinner du på.



Stor leverantör

Du ska vända dig till en av Sveriges allra största leverantörer i branschen. Det är bara där du får ett riktigt brett sortiment att välja bland, om du behöver det. Det är bara där du kan dra nytta av låga inköspriser på virke, klots och spik. Det är också bara där det alltid finns tillgång till virke, tack vare långsiktiga avtal med virkesleverantörerna.

Där finns kapaciteten att tillgodose både det stora företagets kontinuerliga behov och det mindre företagets kanske mer tillfälliga önskemål.

Stor eller liten får du fördelar som kund.



Så bra får du det med oss

Aven Pallen i Rabbalshede är en av Sveriges allra största leverantörer i branschen och uppfyller samtliga krav i den här boken och lite till. Företaget ingår från och med 2006 i familjeägda Forsaträ AB i Hudiksvall. I Aven Forsa-gruppen ingår också Aven AS i Holmestrand, Norge.

Produktionen i Rabbalshede ligger på 1,5 miljoner pallar årligen, plus specialemballage och tillbehör, kapaciteten per dag är cirka 7.000 pallar. Med idag 65 anställda har Aven Pallen en årsomsättning på ca 100 miljoner kronor.

De senaste åren har företaget investerat i drygt 500 m² produktionslokaler för handspikade specialprodukter och 1.200 m² lager. Den totala lagerytan är 3.700 m² och produktionsytan 10.000 m². Närmast i tur står investeringar i en helt ny, komplett produktionslinje.

De stora kundkategorierna är till exempel pappers-, kemi-, förpacknings-, byggnads- och bilindustrin, dagligvaruhandeln och jordbruksnäringen och dessutom ett stort antal företag i skilda branscher.

En operationsradie på 30-40 mil betyder att kunderna återfinns från Bohuslän, södra Norge, Värmland, Närke över Västra Götaland, Småland och Halland ner mot Skåne.

Välkommen du också.



AVEN

Aven Pallen AB

Klev 4 450 73 Rabbalshede Tel: 0525-199 00 Fax: 0525-362 33
info@aven.se www.aven.se